

漂洋过海
来看你

瑞士七旬老人三顾“五里亭”献爱心

记者 李艳/文 陈少华/摄



瑞士老人彼得·埃施利曼(左)与麒麟(右)在“五里亭”家中。

“还认识我吗?”
“认识!”
前天晚上,家住市区东关枫树小区的“五里亭”家中,来了一位白头发、蓝眼睛、高鼻梁的外国人。麒麟看到他,腼腆地笑着迎上来,两人亲热地手牵手,像爷孙俩,在椅子上挨着坐下。

带来了瑞士 20 多位朋友的捐款

彼得有一个好听的中文名,滑翔鹰。他喜欢云游世界,像鹰一样自由飞翔。他会说法语、德语、意大利语、英语等多国语言。2013年,当他决定来中国学习汉语时,很多人不理解:“你都这把年纪了,为什么还要去中国?”“这和年纪无关。”

彼得先在北京学了3个月的汉语,后又到上海学了两个月。彼得喜欢中国菜、中国书法、中国文化、中国历史。有人问他为什么这么喜欢中国,彼得双手一摊:“I don't know(我不知道),反正我就是喜欢。”

2015年10月,一次偶然的机会,他从网上看到“五里亭”的报道,一下子就吸引了。2016年春天,他一路打听找到金华,在金华待了一个星期,可问了许多人都未能找到“五里亭”,只能抱憾而归。

今年4月初,彼得通过《中国日报》找到记者,第二次来到金华。当时,他即提出资助“五里亭”最小弃婴麒麟学习生活的费用。

前天傍晚,彼得抵达金华匆匆吃完晚饭即赶去“五里亭”看望麒麟。

家人朋友在知道他献爱心资助的想法后,都非常支持。这天,他还带来了瑞士20多位朋友凑起来的捐款。

在“五里亭”,已经上六年级的麒麟用英语道谢:“Thank you!”
彼得用中文笑着回应:“不用谢!”

“你奶奶一直在墙上笑呢”

彼得有一个儿子一个女儿,儿子在瑞士宝马公司工作,女儿则在剑桥大学。一家人非常有爱心,经常帮助无家可归、需要帮助的人,他希望能给麒麟提供最基本的学习和生活费用。“最基本的,而不是乱七八糟的。就比如孩子需要玩具,但肯定不会是Ipad。”

昨晚冒雨前去看麒麟时,车子刚在小区门口停下,彼得四周打量了一圈,笑了:“这里,认识,麒麟家就住在后面。”

穿过弄堂,就是麒麟家了。看到院子里停着的一辆三轮车,彼得马上认出了不同:“呀,这是新车。”

家中原有一辆旧三轮车,发生一次刮蹭事故后,麒麟的养父张福田用对方的赔偿款,“以旧换新”换了这辆新车。

走进房门,只见张福田正在给麒麟剃头。“到外面理发一次要20元,太贵了。”

剃刀是张福田两年前花120元买来的。记者一行进门,麒麟刚给张福田剃完头。

“麒麟给我理了光头呢。”张福田的“抱怨”,让人感受到清贫中暖暖的亲情。

核准文件过期未补 运输公司被罚 2 万

记者 黄贵 通讯员 王倩

运输及处置建筑垃圾不仅需要由有资质的专业清运公司负责,也需要办理相应的处置核准文件。近日,在义乌市苏溪镇,一家渣土运输公司在建筑垃圾处置核准文件过期后,心存侥幸未及时补办,被义乌市综合行政执法局查处,并罚款2万元。

义乌市综合行政执法局苏溪大队对镇西街进行巡查时,发现一辆满载着石渣的建筑垃圾清运车正在行驶。执法人员向驾驶员示意,要求其靠边停车,并提供相应的处置核准文件。不料,驾驶员下车后始终言辞含糊,说审批单在老板那,之后会拿来。而根据《城市建筑垃圾管理规定》第十四条规定:处置建筑垃圾的单位在运输建筑垃圾时,应

当随车携带建筑垃圾处置核准文件。
随后,该运输公司法定代表人齐某赶到现场,向执法人员提供了路线审批单。执法人员仔细查看发现,清运车的运输路线符合规定,但路线审批表的运输时间截至11月7日,已经过期。面对执法队员的疑问,齐某承认未补办相关手续,当天总共运了两辆车,因嫌麻烦就想蒙混过关不去续批。于是,执法人员查扣车辆,并对这家运输公司进行立案调查。

自开展建筑垃圾清运车专项整治以来,仅半个月,苏溪大队已查处并立案建筑垃圾类案件5起,其中未经核准擅自处置建筑垃圾2起,未按规定运输建筑垃圾2起,随意堆放建筑垃圾案件1起,有力遏制了辖区内不规范运输建筑垃圾的行为。

泉溪小学生体验农耕

张海滨 舒清海 寿叶明 摄影报道

11月12日,武义县泉溪镇中心小学五年级的290名学生,走进学校德育实践基地的农业实践区域内学习割稻、扬谷等农活。

随着农业机械化的普及,手工割稻、风车扬谷这些传统农业生产方式渐渐淡出人们的视野。泉溪镇中心小学专门开设了农耕文化教育、农作物种植等农事体验活动,让学生走进实践基地,参与农业劳动实践,体验现代农业技术。



女科学家走进浙师大

通讯员 姚振西 记者 汪蕾

小麦与人类科学之间有什么关联?显微镜下的世界有多精彩?大豆的根里蕴含了多少奥秘?最近,“2017全国植物生物学女科学家科普与学术校园行”活动在浙师大举行,来自北京大学、浙江大学、南开大学等高校的几名女科学家为在场的200余名学生解惑释疑。

由国徽上的麦穗引入到秦朝为麦田供水的郑国渠,山东大学教授夏光敏从人文和历史故事角度切入,做了《小麦与人类文明》的科普报告,让同学们再次认识了小麦。“我想用最朴实的科普语言,用故事的形式让所有

同学喜欢科研。”夏光敏在讲座中没有过多的专业生物术语,更多的是图片和趣味知识的普及。这种新形式的科学论坛激发了学生的科研兴趣,“原来小麦这么神奇,它是地球上最成功的植物!”生物专业的大二学生小余很欣喜,“这种讲解很亲切。”

前不久赴十九大现场的党代表、福建农林大学教授廖红也来到了讲座现场,她表示,十九大报告中提到的“要给农业插上科研的翅膀”“科学技术可以指导产业”,正是对农业科学家的最好鼓励和鞭策。廖红曾带领学生在福建各个茶叶基地实行“茶豆间作”,大幅度提高了茶叶产量。

她分享了自己独特的“挖根经历”。因为

主攻大豆根系的研究,廖红在几十年的研究中挖了上万个根系。“清晨五点我就在农田里取样本,中午进行实验测量,晚上熬夜准备科研报告……”

“新时代的女性更要有自己的独立思想和人格,女生要为自己发声!”廖红不仅在大豆研究领域颇有建树,对男女平等也很注重。“在我的工作室,男同学和女同学的人数相当,干的活也没有差别。”刨土、挖根、数根瘤这些活每个人都参与,唯一的差别就是男同学力气大点,可以帮助力气小的女同学,但除此之外,男女同学都是一样的。

女科学家们汇聚一堂谈科研,聊经验,虽然研究领域有差异,但她们从事科研的思路为与会人员提供了借鉴。正如华南师范大学教授李玲给予学生们的鼓励,科研所注重的不是最后结果,“发现问题的能力、科学实验的设计、答辩沟通的技巧,这些能力都可以通过科研训练锻炼出来,让人受益终身。”

“智慧支付” 开启智慧生活

近日,金华成泰农商银行推出了一系列“智慧支付”产品。“一码通”支付只要扫一扫,不管是通过微信还是支付宝,均可以付款成功,省却了提现的中间环节,更加方便快捷,真正做到了无现金支付。

该行还与学校联合推出“校园智慧卡”,将成泰银行的丰收借记卡与智慧卡绑定,学生就能实现智能支付。当智慧卡上余额少于50元,系统就会自动从其绑定的借记卡转账至智慧卡。目前,市区孝顺高中的900余名学生已经体会了智能支付带来的方便快捷。

(钱微 陈卫东 徐小乐)

打造多肉微景观期待革新性发展

记者 吴莺/文 洪兵/摄

“双11”已落下帷幕,带领公司电商再次拿下多肉植物全网最佳成绩的浙江万象花卉股份有限公司创始人周建桥,还没来得及歇口气,又投入到新一期的中级花卉园艺师培训中,为来自全国各地的多肉爱好者授课。正如这位掌门人忙碌的日常,万象花卉从未停止前进的脚步,从花卉租摆到观光旅游,从打造全国最大的多肉植物产业园到进入电商领域树立行业品牌,其每一次成功转型都为人们津津乐道,在业界屡创奇迹。如今,周建桥把下一步的目光投向了多肉的微景观打造,这一创新大胆的规划,未来或将成全国园艺布景产业中的一个巨大惊喜。

做企业要把根扎牢

在三四年前,说起多肉植物,知道的人可能还很少。但如今,无论是电商还是实体店,似乎哪里都能看到这种“萌系”植物的影子,一个个多肉经营者如雨后春笋般冒了出来。当消费者有了更多选择,曾先人一步打造全国最大多肉植物产业园的万象花卉不知不

觉间受到强烈的冲击,就连周建桥身边的朋友都一度为他担心,万象今后的路,该怎么走下去?

“其实这两年,我们的确在经历阵痛期。”周建桥告诉记者,目前全国有上万多肉经营者,万象在当中是当之无愧的元老,但所占的份额也不过在0.3%-0.5%。但万象一贯以来坚持的,是从韩国引进的原汁原味的培育方法,最显著的特征就是坚持原土培育多肉。而如今一些多肉种植户用的是肥料,虽然令多肉的的生长速度加快了许多,很快就可以投入市场,但带来的弊端也非常明显。

“我的员工很困惑,为什么我们不能和那些种植户一样用肥料,无疑对产量会带来很大的帮助。他们甚至私底下做过实验,再结合市场调查,结果证明如果消费者买了这样的多肉回去,虽然价格很便宜,但生命周期很短,甚至有的轻轻一拔,就能连根从盆里拔出。”周建桥说,而万象的多肉,有着一套标准化的生产操作流程,什么品种需要多长的培育周期才能出产都有严格的规定,虽然花费的时间和精力相对较多,但也给了他们在售后服务时可以说出180天包活的底气。“就像我们出产的多肉都能牢牢扎根在盆中,做

企业也要有这样的扎根理念,稳扎稳打,做精做细,一步步实现每个阶段的目标。”

回顾“双11”这场电商大战,正是拥有高品质的产品,让万象电商一开始就占据了优势,在“双11”前的20天便开始“收割”订单,多肉销量一直保持领先。即便随着“双11”结束,万象多肉在网上的销量依旧延续火热,到年底销售额预计要达到5500万元。而当中销往最多的地方,不乏云南这些多肉产业本就发达的地方,甚至一出产就被抢购一空,足见万象多肉的吸引力。

创新未来,打造多肉微景观

在周建桥看来,万象未来要走的路,不仅仅是“互联网多肉多”的模式,而是要走“互联网多肉多体验”的新模式。“体验为什么重要?人有思想、有感情,消费者喜欢你的商品,就让他们看得见摸得着,这一点,网购不能完全做到,仍有距离感。这个体验的过程,就要依靠实体店来完成。未来的发展趋势,可能是倒过来,客户先在实体店体验一件商品,然后才去线上线下订购。”

多肉多小站,便是实现这一新模式的最

佳载体,也是万象在全国市场的重要布局。到今年,全国多肉多小站的数量将达到200多个,业界数第一。这些小站,将集中展示多肉文化,承载着加盟培训、提供DIY体验等功能。而周建桥更是身先士卒成为多肉多小站最忙碌的导师之一,为全国百万多肉爱好者传经送宝,鼓励更多的人参与到多肉产业的经营中,共同将多肉产业越做越大,越做越好。

在他的脑海里,还有一个革新性的规划,就是在园艺布景领域打造多肉的多肉微景观。“我们不少消费者的家中,都会摆放一株或几株多肉,看起来会比较散。但如果通过小盆栽的组合将多肉形成一个景观,给人的感官就会完全不同,甚至可以成为房屋装潢的一部分,这将会是一项非常有发展潜力的产业。”周建桥告诉记者,目前,万象投入百万元打造的可谓包装两万单的物流包装线,拥有的2100亩生产基地,50万平方米温室,年产多肉植物1亿株,都将成微景观所需多肉的保障,预计在2018年将进入全国各地的市场。这家金华本土企业在经历阵痛之后又将迈开大步走向明天,期待在业界创造出新的奇迹。



万象花卉田园休闲俱乐部里,一名员工正在忙碌